

TRAVEL WITH LATIN SPIRIT

*SAPA PANA TRAVEL organiseert reizen
naar Latijns Amerika en Antarctica.
Geen standaardtrips, maar individueel
maatwerk. 'De mooiste reis bestaat
niet, want die is voor iedereen anders.'*





DE UNIEKE REIS

Sapa Pan Travel heeft een bijzonder reisboek uitgegeven. Het boekwerk heet 'De unieke reis' en is telefonisch aan te vragen. In het boek krijgen de lezers een voorproefje van al het moois dat Latijns Amerika en Antarctica kunnen bieden. De inspirerende reisverhalen en interessante reissuggesties dienen als handvat voor de eerste aanzet tot uw toekomstige droomreis. A journey you'll remember...



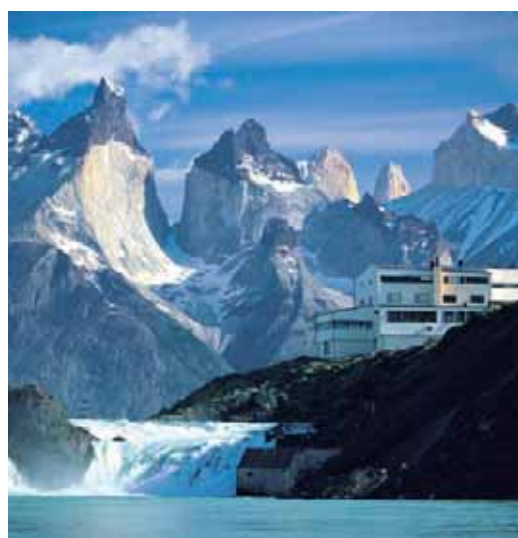
Sapa Pana Travel is gevestigd in een karakteristiek pand in de historische binnenstand van 's-Hertogenbosch, te weten 'de Uilenburg', nabij het Mariënborg klooster. Het bedrijf is in 2003 opgericht door Johan van Rijswijck, vanuit een voorliefde voor reizen en heel specifiek met een bijzondere interesse in Latijns Amerika en Antarctica. Na de wereld op zijn eigen manier ontdekt te hebben, plaatste hij een statement: dit moeten meer mensen doen en ik ga hen hierbij helpen.

De vrije vertaling van 'Sapa Pana' is 'het unieke pad'. De woorden 'Sapa' en 'Pana' komen uit het Quechua, de taal van de inca's. De authentieke Inca bevolking van Peru beheerste eens het grootste gedeelte van heel Zuid

Amerika. Het Quechua wordt tegenwoordig nog door 60 procent van de Peruaanse bevolking gesproken.

Om succesvol te zijn hebben Johan van Rijswijck en Sylvia Nederhoff de traditionele werkwijze van de reisbranche los gelaten. Geen standaard reisroutes naar landen waar de verkopende partij nog nooit geweest is. Nee, luisteren naar de wensen van de klant. 'Mensen die het beste uit hun vakantie willen halen willen wij adviseren bij hun reisideeën. Kennis, ervaring en flexibiliteit zijn onze kernwoorden.'

Luxe en comfort hoeven niet te ontbreken in een reis. Sapa Pana Travel zoekt de meest bijzondere accommodaties op unieke plekken uit. 'Steeds meer reizigers



willen individueel reizen en rechts afslaan waar de meeste mensen links gaan', weet Johan van Rijswijk. 'Ze willen absoluut niet meer in een groep toeristen achter elkaar over de geijkte paden gaan. Onze kracht zit hem in het feit dat we de door ons aangeboden bestemmingen goed kennen. Vaak hebben we er zelf lange tijd verbleven en kennen we ter plaatse goed de weg. Regelmatig gaan we terug om nieuwe plekjes te ontdekken.'

Een aanvraag voor een individueel reisprogramma wordt altijd eerst persoonlijk doorgenomen. Een persoonlijk gesprek kan op kantoor of bij de klant thuis plaats vinden. Sommige klanten geven de voorkeur aan alleen een telefonisch onderhoud. In ieder geval wil Sapa Pana Travel eerst persoonlijk contact hebben met de klant, voordat een eerste reisprogramma uitgewerkt wordt.

'Op deze manier kunnen we een voorstel zo goed mogelijk op de wensen van de klant laten aansluiten. Er zijn veel mooie reizen naar Latijns Amerika, al dan niet in combinatie met Antarctica, te organiseren, maar het is belangrijk dat we uiteindelijk een reisplan creëren dat

voor die specifieke klant bijzonder is. Dé mooiste reis bestaat namelijk niet, want die is voor iedereen anders.'

Doordat Sapa Pana Travel individuele maatwerkreizen samenstelt vanuit kennis en ervaring en veel flexibiliteit biedt, hebben klanten ook de mogelijkheid hun reis te combineren met een zakelijk bezoek ter plaatse. 'Reizen voor groepen verzorgen we ook, maar dit zijn dan groepen die door de klanten zelf zijn samengesteld. Denk hierbij aan zakenreizen met relaties, familiereizen of reizen van vriendengroepen. In de volgende edities van Lourens J.C. Magazine zullen we een impressie geven van alles wat de Nieuwe Wereld te bieden heeft', aldus Johan van Rijswijk.

Interesse? Maak een afspraak om uw reisideeën te bespreken. ■